

特定創業支援等事業セミナー

主催：一般社団法人京都市知恵産業創造の森

協力：日本政策金融公庫、フューチャーベンチャーキャピタル株式会社



KOIN
Kyoto Open Innovation Network

起業・スタートアップ プログラム

～京都で、KOINで、起業・スタートアップを学ぶ！～

起業・スタートアップを目指す方を対象とした起業プログラム
事業計画から財務戦略・資金調達など、起業に必要な知識をじっくり学ぶ4Days。



7/11(木)、7/18(木)、7/26(金)、8/2(金)



毎回 18:30 ~ 21:00



KOIN

京都市下京区四条通室町東入函谷鉾町78番地
京都経済センター3階



参加費 **11,000円 (学生は2,500円)** 税込

詳細・申込はこちら



定員

20名

※先着順
※士業・コンサルタント業などの方は参加をご遠慮ください。

対象

起業を目指す方、または、起業後、5年以内の方

SCHEDULE

DAY1

7/11(木)

ビジネスモデル

- 実現可能なビジネスプランの立て方 -

起業は事業計画・ビジネスモデルを立てることから始まります。特に大切なことは数値に根拠があること。DAY1は、ビジネスプランの立て方、法人設立、定款など起業に必要な知識を身に着けます。

財務戦略

DAY2

7/18(木)

- 株式会社の仕組みと資金調達方法 -

会社を成長させるために資金調達は不可欠です。注意しなければならないのは、資金調達方法によりその後の資金繰りや会社の経営権、さらには創業者利益に大きな影響があるということです。DAY2では株式会社の仕組みの基礎から分かりやすく財務戦略を学ぶとともに、スタートアップならではの資金調達戦略を学びます。

特別講師：西村 敏（日本政策金融公庫 京都創業支援センター 所長）

本田勇人（フューチャーベンチャーキャピタル株式会社 西日本投資部アソシエイト）

利益計画の立て方

- 投資家・金融機関が見るポイント -

利益はその企業の状況を会計数値で表したものの。その計画は、企業の将来性の評価となり、自分にとっては経営の道しるべとなり、金融機関や投資家にとっては融資や投資の判断材料になります。DAY3では金融機関、ベンチャーキャピタルの投資担当者によるセッションから利益計画の立て方を考えます。

特別講師：西村 敏（日本政策金融公庫 京都創業支援センター 所長）

本田勇人（フューチャーベンチャーキャピタル株式会社 西日本投資部アソシエイト）

稲田雄太（一般社団法人京都知恵産業創造の森 ※京都信用金庫から出向）

DAY3

7/26(金)

企業成長戦略（顧客開拓、組織、人材確保）

DAY4

8/2(金)

- 先輩起業家に聞く企業の成長戦略 -

企業は事業に投資した資金を上回る売上をあげることでさらに資金を増やし成長していきます。そのためには販路開拓と、事業を担う人材確保が欠かせません。DAY4では先輩起業家からこれらの課題をどう克服したのかを実体験に基づいて語ってもらいます。

特別講師：横田裕子（株式会社AZOO 代表取締役）

プログラム ナビゲーター



伊藤 弥生 伊藤弥生公認会計士事務所・結税理士法人 代表

「会計をもっと面白く、分かりやすく」がモットー。税理士・公認会計士として、個人商店の税務から急成長しているスタートアップ企業の資本戦略まで支援。また、様々な分野の士業集団「ブルームマネジメント」を組織して起業家の多様なニーズに応じ、事業の成長をサポートしている。

創業・法人設立に 役立つメリット

本プログラムは、産業競争力強化法における京都市・宇治市の「特定創業支援等事業」対象セミナーです。全回受講すると、以下のメリットを受けられます。

1. 創業される場合には法人登録免許税が軽減
2. 「開業・経営承継支援資金＜創業（開業）型＞」において優遇措置
3. 日本政策金融公庫の新規開業資金において、特別金利が適用
4. 小規模事業者持続化補助金（創業枠）において上限額が引き上げ